

## مهارات تقييم العروض و الموردین

الرسوم (\$)	بتاریخ
٣٥٠٠	٢٣ مارس - ٢٧ مارس ٢٠٢٥

[سجل الآن](#)

كوالالهبور

٢٣ مارس - ٢٧ مارس ٢٠٢٥

### أهداف البرنامج:

١. إكساب المشاركون مفهوم إدارة المشتريات
٢. إكساب المشاركون مهارات تقييم الموردین
٣. تزويد المشاركون بفهوم ومهارات إدارة الموردین
٤. إكساب المشاركون مهارات التفاوض مع الموردین

### المستفيدون:

هذا البرنامج موجه إلى مديراء و رؤساء اقسام المخازن والمستودعات ومشرفي المخازن والمستودعات وأهناء المستودعات و المخزون و جميع العاملين في مجال المخازن والمستودعات

### المحتويات:

### إدارة المشتريات:

- مفهوم إدارة المشتريات
- أهداف وطبيعة إدارة المشتريات
- الإختصاصات والمسئوليات لمسئولي المشتريات
- المهارات الفنية لمسئولي المشتريات
- تخطيط وبرهجة الإحتياجات من المشتريات
- تحديد مصادر الشراء
- سياسات وطرق وأساليب إجراءات الشراء
- السجلات والدورة المستندية للمشتريات
- أسس الشراء الداخلي والخارجي

## إدارة الموردين:

- مفهوم وأهمية الموردين
- تصنيفات الموردين
- تكنيك التعامل مع الموردين
- عهلية التفاوض مع الموردين

## دور إدارة المواد والتزويد في الأعمال:

- مفهوم وأهمية الشراء
- طرق وسياسات الشراء
- دورة إدارة المواد

## طرق وأساليب تقويم الموردين وأداء إدارة المواد والإحتياجات:

- المفاضلة بين الموردين وإختيار المورد المناسب
- العوامل المستخدمة في تأهيل وتقويم الموردين
- طرق وأساليب تقويم الموردين
- التقييم الفني
- التقييم المالي
- التقييم القانوني
- الإتجاهات الحديثة في تأهيل وتقويم الموردين

## مهارات التفاوض:

- مقدمة في مهارات التفاوض
- مفهـور وأهمـية وأشكال التفاوض
- أطراف التفاوض
- إدارة عملية التفاوض
- عمليات التفاوض الشرائي
- مفهـور التفاوض في عمليات الشراء
- التفاوض في المشتريات المحلية
- التفاوض في المشتريات الأجنبية
- التفاوض في تعديل الإتفاقيات الشرائية
- الجدوى من عمليات التفاوض الشرائي
- الجوانب الإقتصادية لعملية التفاوض الشرائي
- الصعوبات التي تواجه عملية التفاوض الشرائي

#### إدارة نطاق المشروع:

- تخطيط النطاق
- تعريف النطاق
- إنشاء هيكل تجزئة العمل
- التحقق من النطاق
- ضبط النطاق

#### أساليب التدريب:

- المحاضرة القصيرة
- النقاش و الحوار
- العمل ضمن مجموعات
- التمارين الجماعية

00201102843111 

info@minaretc.org 

www.minaretc.org 