

مهارات الاتصال الإقناعي الفعال

الرسوم (\$)	بتاريخ
٣٢٠٠	٣٠ أغسطس - ٧ - صلالة

تزويد المشاركين بالمهارات الجديدة في عملية الاتصال الإنساني بصفة عامة ، والاتصال الإقناعي بصفة خاصة مما يساهم في تفعيل أنشطة العلاقات العامة والإعلام وزيادة فاعلية الاتصال في الفئات الجماهيرية المختلفة.

أهداف البرنامج:

المستفيدين:
العاملون في المجال الإعلامي ومجال العلاقات العامة.

المحتويات:

- الاتصال الإقناعي : -
- مدخل أساسية :
- مفهوم الاتصال الإقناعي
- العناصر المكونة للاتصال الإقناعي (قنوات الاتصال الإقناعي - مزاياها - عيوبها) .

• التكامل بين قنوات الاتصال الإقناعي الجماهيرية والشخصية .

- الخطوات الأساسية للاتصال الإقناعي : التعرض للوسيلة
- التعرض للمحتوى
- دراسة المحتوى
- فهم المحتوى .
- التصديق
- الاستجابة
- ملاحظات هامة على خطوات الاتصال الإقناعي .
- مرافق تخطيط برنامج نموذجي للاتصال الإقناعي : - جمع المعلومات اللازمة وتحليلها تحديد الأهداف الاتصالية ومواصفات القائمين بالاتصال الإقناعية .
- تحديد مزيج الاتصال الإقناعي :
- اختلاف المقدرة الإقناعية للرسائل
- الإقناعي الفعال
- مضمون الرسائل الاتصالية الاتصالية
- غفات الجمهور المستهدف :
- صعوبة دراسة جمهور وسائل الاتصال
- دراسة تأثير الاتصال الإقناعي ورجم
- الخصائص الأولية لأنواع الجماهير المختلفة .
- الصدى .
- الصعوبات التي تواجه عمليات الاتصال الإقناعي :
- عدم وجود مجال للخبرة المشتركة بين القائم بالاتصال والجمهور
- غياب رجع الصدى .
- القيود الخارجية المؤثرة على إمكانية الاتصال الإقناعي الفعال
- القيود الداخلية المؤثرة على إمكانية الاتصال الإقناعي الفعال
- عيوب أساسية في المزيج المثالى للاتصال الإقناعي .
- أساليب الإقناع الفعالة المستخدمة في الرسائل الاتصالية :
- تحديد المداخل أو البدايات
- وضوح الأهداف مقابل إستنتاجها ضمنياً
- تقديم الرسالة لأدلة وشواهد .
- عرض جانب واحد من الموضوع مقابل عرض الجانبين
- ترتيب الحجج الإقناعية داخل الرسالة .
- استخدام الإتجاهات الموجودة لدى الجمهور
- تأثير رأي الأغلبية

- تأثير تراكم التعرض والتكرار . الخلاصة والنتائج
- لغة الرسالة وأسلوبها
- الهجوم الجانبي والهجوم المباشر
- التلوين
- الانسيابية .
- الاستهلاك المستخدمة في الرسائل الإقناعية :
- الاستهلاك العاطفية
- الاستهلاك العقلانية
- إستهلاك التخويف
- إستهلاك إستثارة التوقعات الاجتماعية
- إستهلاك إعادة تشكيل المعرفة .
- أساس زيادة فاعلية المواد الإعلامية المستخدمة في الحملات الإتصالية الإقناعية
- عوامل زيادة فاعلية المواد الإتصالية المطبوعة - عوامل زيادة فاعلية المواد المسنودة
- والمرئية

أساليب التدريب:

- المحاضرة القصيرة
- النقاش و الحوار
- العمل ضمن مجموعات
- التمارين الجماعية

00201102843111 
 info@minaretc.org 
 www.minaretc.org 